

買取ビジネスであらゆる課題を解決

FACT BOOK

ファクトブック



**PINCH HITTER JAPAN
GROUP**

買取ビジネスの可能性は無限大

弊社が展開している買取ビジネス

「法人在庫買取」「事業買取」「運送会社の空きスペース買取」etc...

弊社が参入する前、それぞれの業界で仲介サービスは存在していました。

弊社は仲介では解決が難しい部分に着目して、買取ビジネスへと業界を転換しました。
それは実体験によるものでした。

創業期、在庫買取サービスを利用した際に仲介ということで、
待てど待てど現金に切り替えることはできませんでした。

転換期、事業を売却して資金調達を行う際に仲介だと資金化するまでに最低でも1年程度
時間がかかることを知りました。

成長期、倉庫費用が膨大になり成長すればするほど管理コストが膨大になることを知りました。
また運送会社様の広大な敷地に有休スペースがあることも知りました。

これらの課題を解決するために「買取」サービスを用いて提供しました。
そうすると弊社同様に悩んでいる企業が多く存在していることを知りました。

弊社の買取サービスなら本質的な課題解決が実現できます。

地方から世界への挑戦

弊社は代表が25歳の時に長崎県諫早市で創業致しました。
2024年現在、11周年を迎えました。

地方では人材の獲得、ブランディング、資金調達など不利だと言われました。
しかしながら弊社は地方の強みを活かして、人材の獲得、ブランディング戦略を行い、
取引社数は6,000社（長崎県内企業0.3%）、年間取扱高は500億円を突破、
従業員数は80名を超えました。

またビジネスモデルを活用して、米国、韓国にも進出予定です。

地方からでも世界に通用するサービスが創れます。

逆にいうと地方だからこそ現在のビジネスモデルに出会うことが出来ました。
地方商店の小さな課題解決したことをきっかけに全国の企業に必要とされるサービスに磨き上げました。

資金調達も自社のサービスを売却して行い、
多くの買取が実現できるようにしました。

長崎県で始めたスタートアップ企業ですが、
本気で世界に通用するサービスを生み出し続けられるように挑戦していきます。

01. 会社概要

02. 事業紹介

03. 2023年度実績

04. ビジネスモデルが解決すること

05. 今後のサービス展開

06. 働く環境

受賞歴



アジア太平洋急成長企業ランキング

2年連続受賞



日本中小企業大賞 SDGS賞

日本中小企業大賞 凄い社員賞

会社概要

会社名	PINCH HITTER JAPAN 株式会社
本社	長崎県諫早市新道町71-5
東京支社	東京都中央区日本橋本町3-9-7 7階
創業年	2013年4月（12期目）
資本金	43,000,000円
従業員数	81名（パート含む）
事業内容	法人在庫買取サービス、倉庫業カリレル、事業買取サービス
グループ会社	株式会社R・E BROTHER'S 株式会社フックマート 株式会社リーボングローバル

日本経済新聞



テレ東



モットイナイを笑顔に変える

モットイナイ領域に対して自社のビジネスモデルを
当てはめて価値を生み出します。

OUR MISSION

事業について

M&A 仲介事業

在庫買取のスキームを活かしてスピーディな M&A が実現します

 PINCH HITTER M&A

通常の M&A 仲介と異なり、弊社が一括で事業を買い取るため早急な資金化が可能
企業様が抱える事業承継問題や資金調達の課題解決に貢献していく

買取件数：**706** 件

 BIZ CASH

事業買取・売却事業

運送会社様の空きスペースを活用し、保管スペース不足の問題を解決することで企業様の事業発展へ貢献

全国提携倉庫数：**429** 件

賃貸可能
敷地面積合計：**30,880** 坪

保管倉庫マッチングサービス

 カリレル

法人在庫買取事業

滞留在庫を一括買取することで企業様の SDG's への取り組みに貢献

在庫買取取引社数：**6,019** 社

前期買取商品数実績：**1,051** 万点

年間取扱高：**500** 億円

 PINCH HITTER JAPAN

再流通

EC

PHJ で一括買取した在庫を EC で toC 向けに販売

卸売

PHJ で一括買取した在庫を幅広い販路にご提案

全国提携企業数：**3,500** 社

 PINCH HITTER JAPAN GROUP

在庫買取サービス

私たちは、お客様の過剰在庫に関する課題を
全て解決いたします。

部分的な買取ではなく、全量一括で買取します。

販路について一緒に考え、ブランド毀損がないようにします。

最短3営業日でお買い取りします。

買取した商品は国内外へ卸売で再流通致します。



事業買取サービス

私たちは、お客様の大切な事業をスピーディに調査して買取します。

仲介サービスでは1年以上かかる事業売却を独自の査定基準で最短2日で可能に致しました。

買取した事業の売却は弊社で行います。買取するお客様にも弊社が調査した情報を公開し安心して事業をスタートできるように半年間サポートも行います。



店舗買取サービス

私たちは、事業買取のノウハウを活かし、店舗に特化した買取事業を運営しております。規模によっては個人間での契約となりがちな店舗承継ですが、弊社が間に入ることで調査の手間を省き、安心且つスピーディーに買取いたします。

買取した店舗の売却は弊社で行います。買取するお客様が開店までに必要なコストや準備などをイメージしやすい様に情報を公開し、安心した店舗運営をスタートできるようご提案いたします。



新規事業の スタートアップを支援



『あなたのアイデアで起業しませんか？』

年齢不問、事業の業種は問いません。

採用された新規事業アイデアには、

PHJグループより、**最大1,000万円**を出資いたします。

昨年度のデータ



CO2削減

226 万キロ



在庫買取取扱商品数

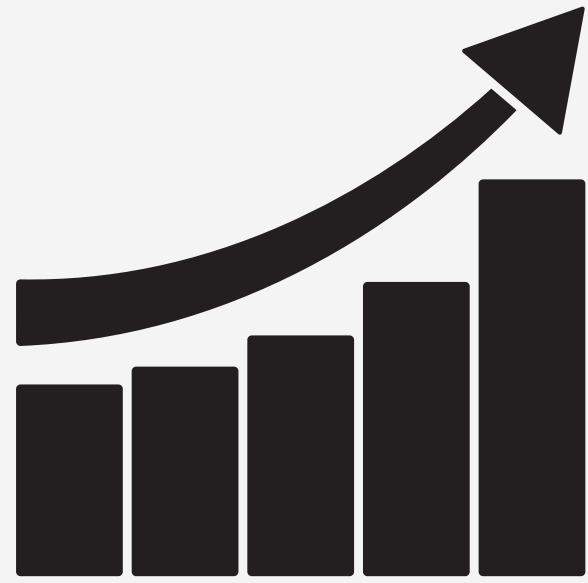
1051 万点



事業買取件数

706 件

昨年度のデータ



在庫買取社数

6019社



卸売登録社数

3500社



年間取扱高

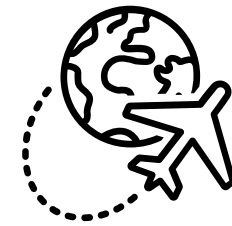
500億円



新規事業開発

広告、物流、人材サービスなどに
弊社のビジネスモデルを用いて
参入予定です。

私たちの買取サービスを活用して
多くの業界に貢献します。



海外展開

弊社の既存サービスを国内に留まらず
韓国、米国へ進出。

より多くのお客様にサービスを届けます。

社内の様子

働きやすい 職場環境

社内は、木材を生かしたリラックス
できるインテリアを採用。

社員用のカフェも併設。



52%

男性



社員の
男女比率

48%

女性

女性の活躍促進

20代、30代の若い女性が多く在籍しており、役職者として活躍しています。

女性には**美容手当**、**ランチ会手当**などを支給して活躍出来る環境を提供します。

女性活躍を推進している企業に送られる

「WOMAN's VALUE AWARD2023」では特別賞を受賞いたしました。

WOMAN'S VALUE AWARD
特別賞

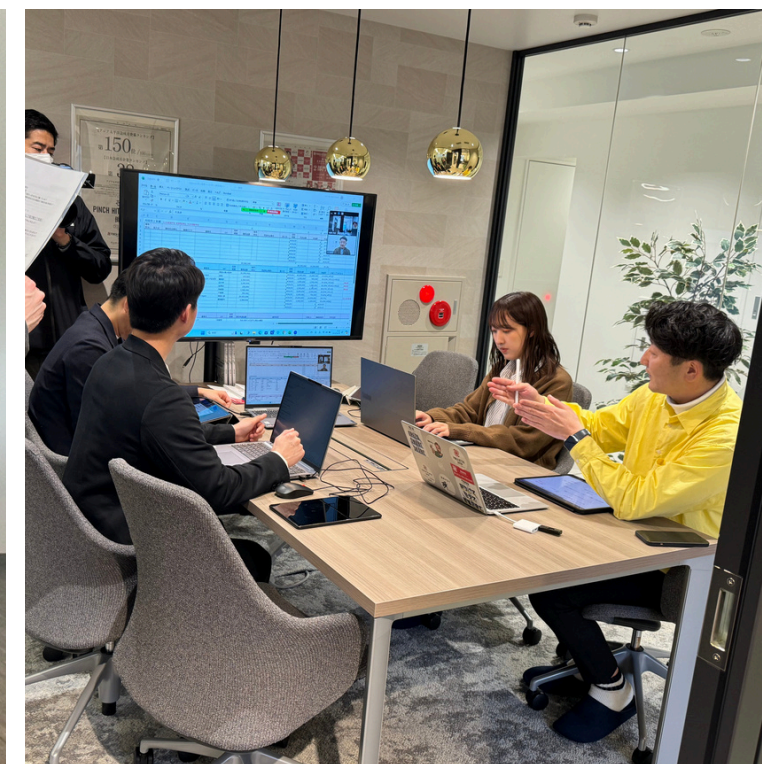


若者の力を結集

弊社で働く従業員の平均年齢は男性29歳、女性26歳と非常に若いメンバーが多いのも特徴です。

役員の平均年齢35歳、役職者平均30歳と若さも大きな特徴です。

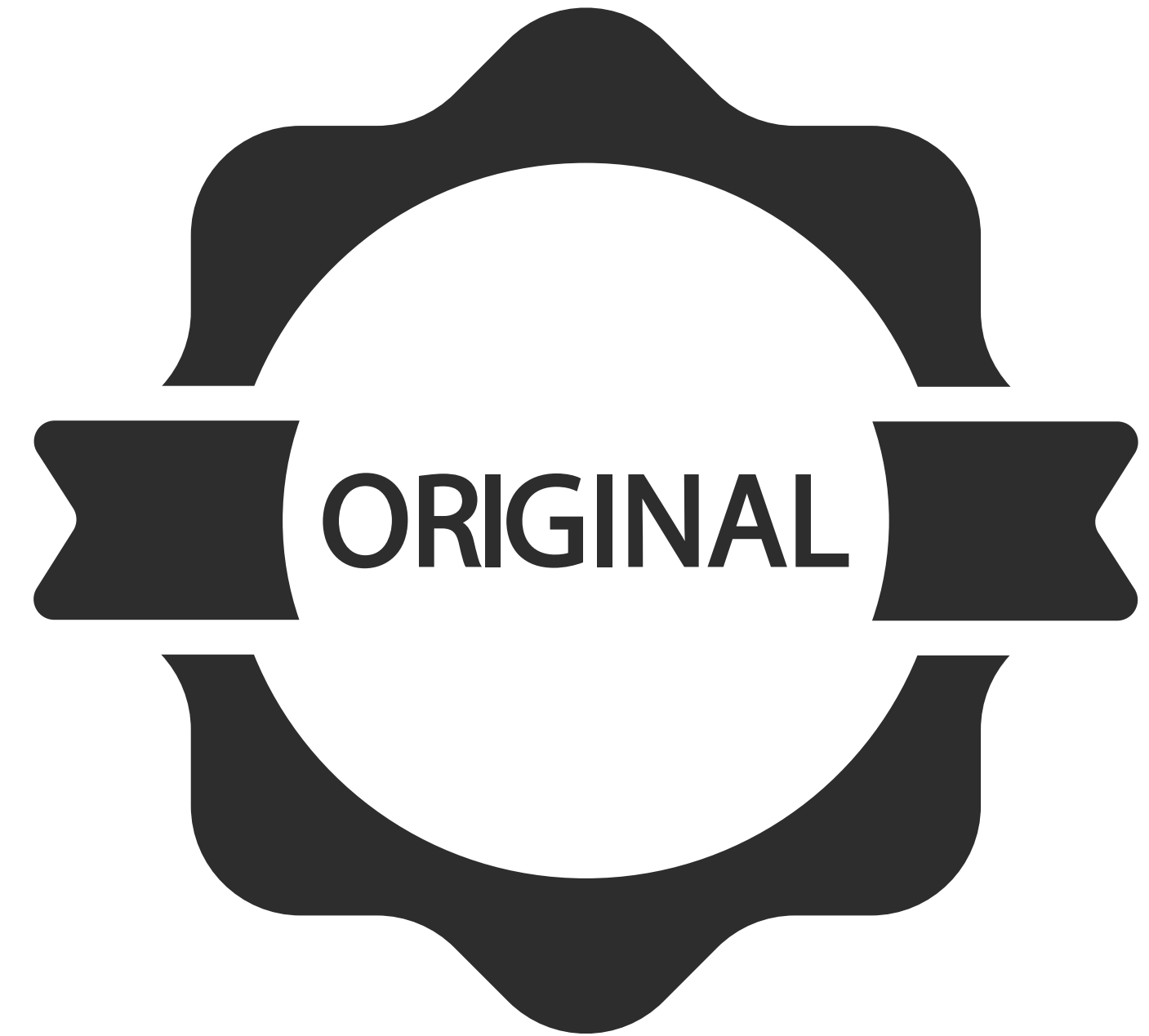
**Uターンを促進する1DAY選考会も
(待遇補償) 随時開催しています。**



自力をつける

創業期より苦しくなった時に自力がなければいく
ら応援してもらっていても突破することはできな
いと考え、販売力、ビジネスモデルの独自性など
細かい部分を磨き続けてきました。

伝え方については研修を充実させて、お客様毎の
ニーズにお応えできるようにしています。

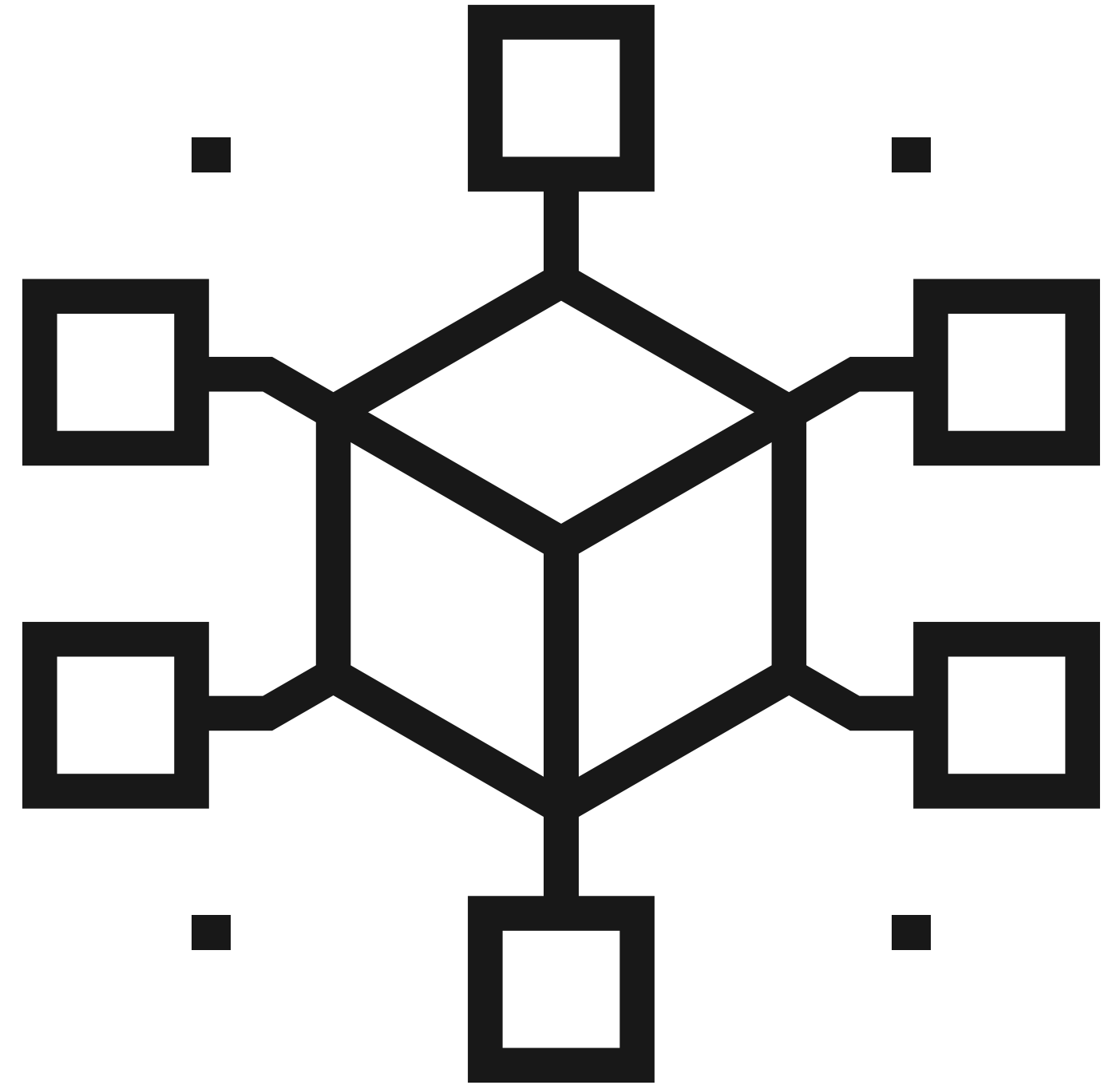


仕組みを作る

属人的なサービス運営ではなく、
誰が担当しても同じサービスを提供できるように
仕組み化を目指しています。

また分業制にすることで各チームにノウハウが
溜まるように設計しています。

分業制にして仕組みをつくることで同じ人数でも
より多くのお客様にサービスを提供出来ます。



代表メッセージ



代表取締役社長

吉岡 拓哉

「ATARIMAEを疑うことで新たなことを誕生させる」というビジョンを掲げ、様々な領域においてサービスを展開しております。新たに何かを生み出すことも非常に重要なことだと思っておりますが、一方で、今あるマーケットの当たり前を疑い、新たな価値を生み出していくことも同様に重要だと考えています。

弊社は「今あるマーケットを最大化していこう」というテーマを掲げ、法人在庫買取・再流通事業、事業買取・売却事業などを主力事業として運営しております。それぞれ仲介という分野は存在してはいたしましたが、スピーディに資金化を実現出来るよう、一度弊社が買取をする形でサービスをご提供しております。早期売却による資金化を求めたお客様の本質的なニーズにお答えできるサービスだと考えています。

結果として多くのお客様にご利用いただき、現在ではグループ全体で取引社数は6,000社を突破して年間取扱高は500億円と成長させていただくことが出来ました。

2022年には多くのご利用企業様のお力添えもあり100万社以上が対象となる「アジア太平洋急成長企業ランキング」において149位、国内38位、卸売部門5位を受賞することが出来ました。

今後も常に変化に対応しお客様のニーズに合わせたサービス、経営体制を構築し、もったいないを限りなく減らすことで多くの人を豊かに、笑顔にしていけるよう努力してまいります。

問 い 合 わ せ



PINCH HITTER JAPAN
GROUP

お 問 い 合 わ せ は こ ち ら か ら

0957-56-9400

info@pinchhitterjapan.com



PINCH HITTER JAPAN

<https://www.pinchhitterjapan.com>